

Raster Products BV als werkgever

Raster Products BV is de leverancier van High-End automation producten voor industriële communicatie en visualisatie. Op het gebied van industriële communicatie wordt bijna elke technologie ondersteund door Raster Products, van PROFIBUS, PROFINET, CAN-bus en Fieldbus Foundation tot Industrial Ethernet. Raster Products levert ook technology trainingen voor industriële communicatie technologieën. In aanvulling op de uitzonderlijke technische eigenschappen van onze producten kunnen klanten rekenen op uitgebreide support services.

Wij zijn op zoek naar een enthousiaste

Sales Engineer Binnendienst Industriële Automatisering.

Als Sales Engineer binnendienst Industriële Automatisering ben je verantwoordelijk voor de dagelijkse contacten met de klanten op Benelux niveau. Het telefonisch adviseren van klanten, het uitbrengen en opvolgen van offertes, het realiseren van de verkoop samen met de buitendienst zijn je hoofdtaken. Je bent commercieel en technisch bezig met en verstrekt productinformatie aan klanten. Je opereert als één team met de senior sales engineers en levert een bijdrage in het onderhouden en uitbouwen van de klantenkring. Je fungeert als technische vraagbaak voor de klant en Sales Engineers, helpt bij het in demonstrenen van onze hardware en software producten en het adviseren van klanten, vanuit de binnendienst.

Ook organiseer je bijeenkomsten. Daarnaast neem je deel aan beurzen, congressen en seminars. Je bent actief in het zoeken naar mogelijke markten/industrieën waar we onze producten kunnen aanbieden. Het up-to-date houden van de kennis met betrekking tot in onze branche toegepaste technieken en oplossingen is een tweede natuur.

Aangezien het een pioniersfunctie binnen de betreft, ben je verantwoordelijk voor het mede vorm en inhoud geven aan optimalisatie en verdere professionalisering van de BackOffice processen, het archiveren en bijhouden van het offertebestand, verwerken info buitendienst, verslagen, brieven, actielijsten enz. Je bent verantwoordelijk voor een tijdige en effectieve rapportage aan de manager operations

Als Sales Engineer binnendienst ben je binnen Raster Products een ware Product Sales Specialist wat betreft een diversiteit aan hard- en softwareproducten van een tiental productlijnen van A-merk leveranciers. Het betreft o.a. eWON: Remote Maintenance, Softing: PROFINET/PROFIBUS, CAN en OPC producten en Iris SCADA. Raster Products BV vertegenwoordigd exclusief IA producten uit USA, Europa en Azië.

Functievereisten

De Sales Engineer Binnendienst Industriële Automatisering heeft de volgende kenmerken:

- Technische opleiding op HBO: bv. elektrotechniek, industriële automatisering
- Beheersing van de Nederlands en Engelse taal (bijvoorkeur ook Duits)

Persoonsprofiel:

- We zoeken denkers en doeners van het type 'See, Know, Act'. Snel, slim, besluitvaardig
- Creatief en initiatiefrijk met een probleemoplossend vermogen.
- Commerciële instelling
- Servicegericht
- Flexibel
- Goede communicatieve eigenschappen
- Zelfstandig en collegiaal.
- Resultaatgedreven, leergierig en gaat uitdagingen niet uit de weg.
- Heeft interesse om te blijven leren;
- Heeft enige jaren werkervaring is wenselijk maar niet noodzakelijk.

Wij stellen hoge eisen aan onze mensen, maar wij stellen daar uitdagende en verantwoordelijke functies tegenover, waarin je kwaliteiten tot hun recht kunnen komen en waar je je verder kunt ontwikkelen.

Wij bieden:

Een uitdagende, afwisselende en verantwoordelijke functie in een dynamische en plezierige werkomgeving. Doorgroei mogelijkheid naar buitendienst. Zeer afwisselende en innovatieve productcombinaties. Wij besteden ruime aandacht aan de ontwikkeling, opleiding en doorgroei mogelijkheden van onze medewerkers in de Raster Academy. Wij bieden uitstekende primaire en secundaire voorwaarden. Spreekt de functie je aan en pas je in het gevraagde profiel? Mail dan je motivatie en cv naar info@raster.com, of kijk op www.raster.com